



KKSC|Ein-Kreditor-Modell
www.einmalbedarfe.de

WHITEPAPER



Für Geschäftsführer - Einkaufsleiter - Einkäufer

So optimieren Sie die Abwicklung von Einmalbedarfen.

Senkung von Prozess- &
Einkaufskosten um bis zu 17%



Einleitung

Als Geschäftsführer, Einkaufsleiter oder Einkäufer stehen Sie im Einkauf - insbesondere im indirekten Einkauf vor immer größer werdenden

Herausforderungen: Die zunehmende Komplexität der Lieferantenstrukturen, unkontrollierte Kosten und ineffiziente Prozesse im indirekten Einkauf lähmen das operative Tagesgeschäft.

Dazu kommen Einmalbedarfe aus unterschiedlichen Fachbereichen, die schnelle Entscheidungen, Reaktion und Abwicklung erfordern, jedoch hohe Ressourcen im Team binden.

Häufig müssen für einmalige Beschaffungsvorgänge neue Lieferanten angelegt oder über Onlineshops am ERP System vorbei bestellt werden.

Gefolgt von Vorkassenrechnungen, Kreditkartenzahlungen, die enorme Kapazitäten in der Abwicklung bindet und in der Buchhaltung zu Unzufriedenheit führt.

Das ganze gepaart mit fehlenden oder unvollständigen Dokumenten, führt zu Problemen in der Bestellabwicklung, Wareneingang / Zuordnung der Ware zum Anforderer und behindern die Buchung von Rechnungen im FI Bereich.

Die Resultate sind hohe Prozesskosten, ungenutzte Einsparmöglichkeiten, Unzufriedenheit innerhalb der gesamten Organisation vom Einkauf hin zur Buchhaltung weiter in den Fachbereichen.

Mit diesem Whitepaper möchten wir Ihnen zeigen wie unsere Kunden mit dem KKSC Ein-Kreditor-Modell, die Abwicklung der Einmalbedarfe optimieren und sämtliche beschriebene Probleme damit beheben konnten - ohne Zusatzaufwand in Zeit und Kosten.


Kivanc Karakoc
Geschäftsführer



KKSC|Ein-Kreditor-Modell
www.einmalbedarfe.de



Die Herausforderungen

im indirekten Einkauf in der Abwicklung von Einmalbedarfen und C-Teilen.

Einmalbedarfe im indirekten Einkauf verursachen unverhältnismäßig viel Aufwand im indirekten Einkauf – müssen aber trotzdem in einem kurzen Zeitraum abgewickelt werden. Deshalb haben wir bei KKSC eine Lösung entwickelt, die zum einen sämtliche Herausforderungen der Einmalbedarfe löst und zugleich den indirekten Einkauf massiv im Tagesgeschäft entlastet.

Aus unzähligen Projekten im indirekten Einkauf, die wir erfolgreich abgeschlossen haben, kennen wir die Herausforderungen und Problemstellungen der Unternehmen in der Abwicklung von Einmalbedarfen im Einkauf.

Die Einmalbedarfe stellen nur einen sehr kleinen Teil des Einkaufs dar, erzeugen aber unverhältnismäßig viel Aufwand im Tagesgeschäft.



Ständiges anlegen von neuen Lieferanten
im System



Rechnungen
auf Vorkasse



Einsparungen werden
nicht realisiert



Maverick
Buying



Fehlende / Falsche Dokumente
(AB, LS, RG)



Hohe
Prozesskosten





Lösung

für die Herausforderung bei Einmalbedarfen

Ein-Kreditor-Modell von KKSC



Konsolidierung der Lieferanten
auf einen Kreditor



Eliminierung von Maverick Buying



Vermeidung von
Vorkassenrechnungen



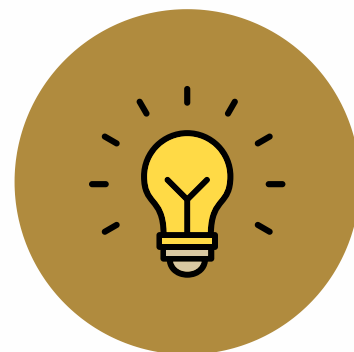
Schaffung von Transparenz im
Beschaffungsprozess



Etablierung eines standardisierten
Bestellprozesses



Massive Entlastung des indirekten
Einkaufs





Lösung im Detail

für die Herausforderung bei Einmalbedarfen



Ein Kreditor für alle Einmalbedarfe im indirekten Einkauf

Mit KKSC bündeln Sie Ihre Einmalbedarfe auf einen Kreditor und vermeiden den Anlageprozess von Lieferanten



Rechnung mit 14 Tagen Zahlungsziel

Keine Vorkassen, Kreditkarten oder Paypal Zahlungen mehr. KKSC stellt Ihnen eine Rechnung mit 14 Zahlungsziel



Vollständige & Einheitliche Dokumente

Für jede Bestellungen erhalten Sie eine AB, LS und RG.



Volle Transparenz und kein Maverick Buying

Zu jeder Zeit können Sie Ihre Bestelldaten erhalten und behalten somit den vollen Überblick über Ihre Einmalbedarfe.



Bestellungen aus ihrem ERP System

Keine Plattformnutzung & keine aufwändigen Schnittstellen. Mit der KKSC-Methode können Sie einfach über den gewohnten Einkaufsprozess und aus Ihrem ERP System ihre Einmalbedarfe bestellen.



Keine Fixkosten, volle Flexibilität und persönliche Betreuung

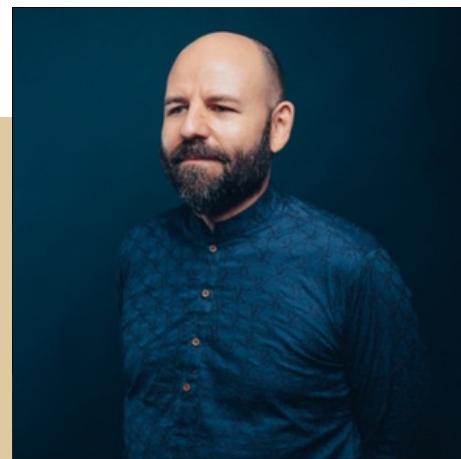
Bei KKSC haben Sie keine festen Vertragslaufzeiten, Grundgebühren oder andere Fixkosten. Sie bestellen bedarfsorientiert und Ihr persönlicher Ansprechpartner bei KKSC wickelt Ihre Bestellung ab.





Howden bietet unternehmenskritische Produkte und Services zur Luft- und Gasförderung an, von denen die wichtigen Prozesse der Kunden abhängen.

Howden Turbo GmbH hilft ihren Kunden, ihre Umwelt- und Betriebseffizienz zu steigern und ihren Betrieb zu dekarbonisieren.



Frank Khan
Teamlead Strategic Procurement
Howden Turbo GmbH

"Seit der Implementierung der Lösung laufen unsere Einmalbedarfe deutlich geordneter und reibungsloser ab."

Die zentrale Abwicklung über einen Kreditoren-Modell hat viele Prozessschritte vereinfacht und interne Schnittstellen spürbar entlastet. Unsere Teams profitieren von klaren Abläufen, nachvollziehbaren Prozessschritten.

Besonders wertvoll empfinden wir die durchgängige Dokumentation sowie die Möglichkeit, alle Bedarfe direkt aus unserem ERP heraus auszulösen."



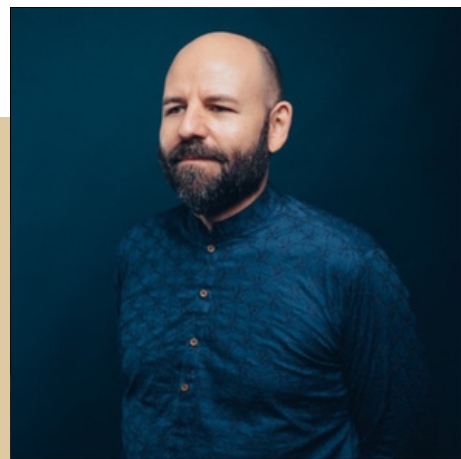


Herausforderung

In unserem Unternehmen hatten Einmalbedarfe bisher einen unverhältnismäßig hohen administrativen Aufwand verursacht.

Unterschiedliche Bestellwege, fehlende Prozessklarheit und eine Vielzahl an beteiligten Lieferanten führten regelmäßig zu Verzögerungen, Unstimmigkeiten und Mehraufwand.

Die fehlende Transparenz erschwerte es uns zudem, Kosten im Blick zu behalten und Bedarfe zuverlässig zu priorisieren.



Frank Khan
Teamlead Strategic Procurement
Howden Turbo GmbH

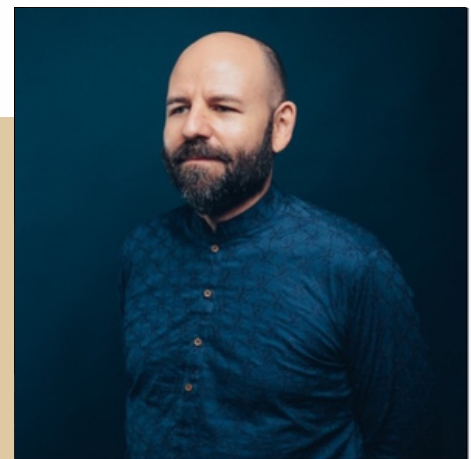




Ziele

Gemeinsam mit KKSC wollten wir eine Lösung einführen, die:

- eine einheitliche Abwicklung aller Einmalbedarfe ermöglicht
- klare Standards für Bestellung, Genehmigung und Dokumentation schafft
- den internen Aufwand in den Fachbereichen, Einkauf und der Buchhaltung reduziert
- die Zusammenarbeit zwischen Einkauf und Fachbereichen optimiert



Frank Khan
Teamlead Strategic Procurement
Howden Turbo GmbH





Ergebnis

Seit der Implementierung der Lösung laufen unsere Einmalbedarfe deutlich geordneter und reibungsloser ab.

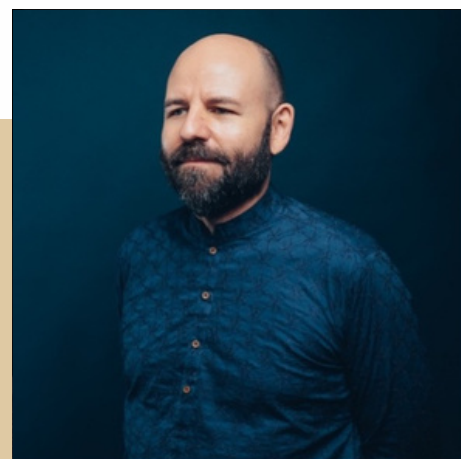
Die zentrale Abwicklung über einen einzigen Kreditor hat viele Prozessschritte vereinfacht und interne Schnittstellen spürbar entlastet.

Unsere Teams profitieren von klaren Abläufen, nachvollziehbaren Prozessschritten.

Besonders wertvoll empfinden wir die durchgängige Dokumentation sowie die Möglichkeit, alle Bedarfe direkt aus unserem ERP heraus auszulösen.

Die Zusammenarbeit war und ist jederzeit professionell, lösungsorientiert und effizient.

Das KKSC Ein-Kreditor-Modell ermöglicht uns reibungslose Abwicklung der Einmalbedarfe und reduziert den Aufwand im Tagesgeschäft erheblich.



Frank Khan
Teamlead Strategic Procurement
Howden Turbo GmbH





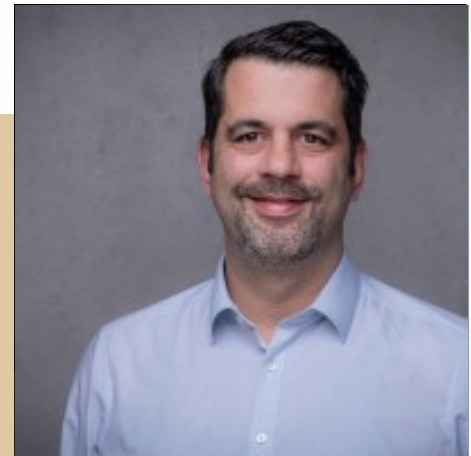
HIRSCHMANN AUTOMOTIVE

Seit mehr als 60 Jahren treibt die Hirschmann Automotive GmbH den Fortschritt der Automobilindustrie voran.

Das Spezialgebiet?

Steckverbindungen, Kabelassemblies, Sensoren und Co. Für die aktuellen Megatrends E-Mobilität und Autonomes Fahren entwickelt das Unternehmen Systeme, die neue Maßstäbe setzen.

Egal ob Standardprodukt oder individuelle Kundenlösung – Hirschmann unterstützt dabei, das Beste aus den Ideen der Kunden das beste zu machen.



Christian Stroj
Global Head of Purchasing Indirect
Materials and Investments
Hirschmann Automotive GmbH

“Durch die Einführung vom KKSC Ein-Kreditor-Modell konnten wir die Handhabung unserer Einmalbedarfe spürbar optimieren.

Die zentrale Abwicklung sorgt für deutlich mehr Übersicht, weniger Abstimmungsaufwand und klare Verantwortlichkeiten.

Das Modell von KKSC war problemlos in die Abwicklung unserer ERP-Systems SAP bzw. SAP Ariba integrierbar. ”





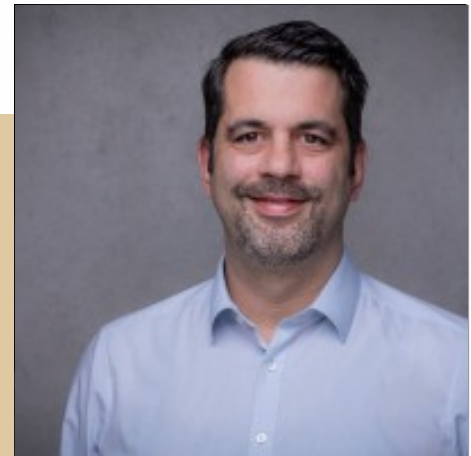
HIRSCHMANN
AUTOMOTIVE

Herausforderung

In unserem industriellen Umfeld sind Einmalbedarfe häufig kurzfristig, spezialisiert und zeitkritisch.

Die bisherige Abwicklung über verschiedene Lieferanten, uneinheitliche Bestellwege und fehlende Transparenz führte regelmäßig zu Verzögerungen, Mehraufwänden und erhöhten Prozesskosten.

Zudem fiel es uns schwer, die Vielzahl kleiner Anfragen sauber nachzuverfolgen und verlässlich zu dokumentieren.



Christian Stroj
Global Head of Purchasing Indirect
Materials and Investments
Hirschmann Automotive GmbH



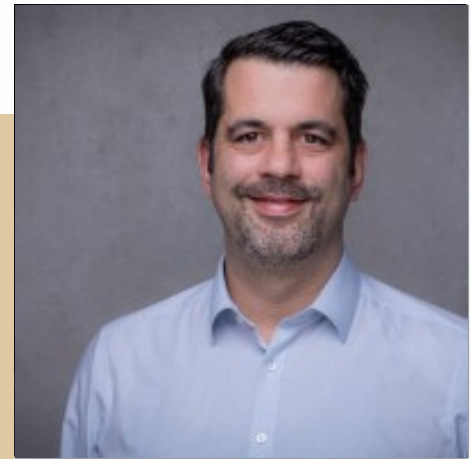


HIRSCHMANN
AUTOMOTIVE

Ziele

Wir hatten das Ziel eine Lösung für C-Teile und Einmalbedarfe zu implementieren, die folgende Punkte erfüllt:

- alle Einmalbedarfe in einen strukturierten, standardisierten Prozess überführt
- die Abhängigkeit von zahlreichen Einzel-Lieferanten reduziert
- klare, digitale Abläufe für Bestellung, Freigabe und Nachweisführung bereitstellt
- unsere internen Ressourcen entlastet und manuelle Tätigkeiten minimiert



Christian Stroj
Global Head of Purchasing Indirect
Materials and Investments
Hirschmann Automotive GmbH





HIRSCHMANN
AUTOMOTIVE

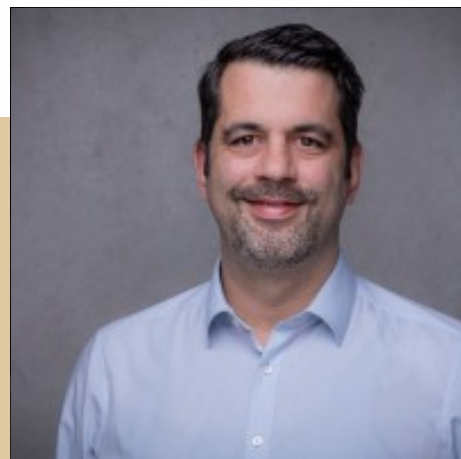
Ergebnis

Durch die Einführung vom KKSC Ein-Kreditoren-Modell konnten wir die Handhabung unserer Einmalbedarfe spürbar optimieren.

Die zentrale Abwicklung sorgt für deutlich mehr Übersicht, weniger Abstimmungsaufwand und klare Verantwortlichkeiten. Unsere Teams profitieren von strukturierten Prozessen, vollständigen Dokumentationen und deutlich verkürzten Durchlaufzeiten.

Zusätzlich hat uns die enge und zielgerichtete Zusammenarbeit überzeugt: Anforderungen wurden schnell verstanden, Lösungen pragmatisch umgesetzt und Optimierungen direkt integriert.

Die neue Vorgehensweise steigert unsere Effizienz im täglichen Betrieb und sorgt dafür, dass wir Einmalbedarfe heute deutlich schneller, transparenter und fehlerfrei abwickeln können.



Christian Stroj
Global Head of Purchasing Indirect
Materials and Investments
Hirschmann Automotive GmbH





MHV Interim Solutions unterstützt Unternehmen dabei, ihre Prozesse effizienter, klarer und leistungsfähiger zu gestalten.

Mit erfahrener Interim Management begleitet MHV gezielt Prozessverbesserungen, Reorganisationen und umfassende Transformationen.

Der Fokus liegt darauf, Strukturen zu vereinfachen, Verantwortung klar zu verankern und nachhaltige Ergebnisse zu erzielen.

So hilft MHV Interim Solutions Unternehmen, sich erfolgreich an neue Herausforderungen anzupassen und zukunftsfähig aufzustellen.



Martin Hans Voss
Inhaber & Interim-Manager
MHV Interim Solutions

“Durch die Einführung vom KKSC Ein-Kreditor-Modell konnten wir bei unseren Mandanten die Einmalbedarfe deutlich klarer, nachvollziehbarer und effizienter steuern.

Wir haben den manuellen Aufwand erheblich reduziert, Durchlaufzeiten verkürzt und die interne Abstimmung spürbar vereinfacht.

Die Lösung hat wesentlich dazu beigetragen, die Prozesse unserer Kunden im Bezug auf Einmalbedarfe zu stabilisieren und unseren Einkauf zu entlasten.”





Ausgangssituation

Wir standen bei mehreren unserer Kunden vor der Herausforderung, die internen Prozesse rund um Einmalbedarfe effizienter, transparenter und besser steuerbar zu gestalten.

Die bestehenden Abläufe verursachten hohen manuellen Aufwand in der Anlage von Lieferanten, Bearbeitung von Vorkasse- oder Kreditkartenzahlungen.

Gleichzeitig wollten wir die Kosten präziser kontrollieren und operative Ressourcen im Einkauf unserer Kunden entlasten, ohne die Flexibilität der operativen Teams einzuschränken.



Martin Hans Voss
Inhaber & Interim-Manager
MHV Interim Solutions





Ziele

Unser Ziel war es eine Lösung für unsere Kunden zu implementieren, die folgende Ziele erfüllt:

- Reduzierung der Anlage von neuen Lieferanten
- Eliminierung von Vorkassenrechnungen und Kreditkartenbuchungen
- Den Einkauf in Bezug auf Einmalbedarfe bzw. C-Teile zu entlasten
- Durch schnelle Abwicklung die Zufriedenheit in den Fachbereichen bzw. beim Anforderer zu erhöhen



Martin Hans Voss
Inhaber & Interim-Manager
MHV Interim Solutions





Ergebnis

Durch die Einführung vom KKSC Ein-Kreditor-Modell bei unseren Kunden können diese die Einmalbedarfe deutlich klarer, nachvollziehbarer und effizienter steuern.

Wir haben den manuellen Aufwand erheblich reduziert, Durchlaufzeiten verkürzt und die interne Abstimmung spürbar vereinfacht. Zudem profitieren Sie von einer jederzeit transparenten Übersicht der Einmalbedarfe, weil diese durch das KKSC Ein-Kreditor-Modell nun auf einen Kreditor konsolidiert sind.

Besonders positiv empfinden wir die unkomplizierte Zusammenarbeit, die hohe Fachkompetenz sowie die schnelle und zielgerichtete Abwicklung.

Die Lösung hat wesentlich dazu beigetragen, die Prozesse im Bezug auf Einmalbedarfe zu stabilisieren und den Einkauf bei unseren Kunden zu entlasten.



Martin Hans Voss
Inhaber & Interim-Manager
MHV Interim Solutions



Ein-Kreditor-Modell von KKSC

Savings in Preisen und Prozesskosten

721 TEUR verbrannt - Jahr für Jahr!

Prozesskosten und Einkaufskosten reduzieren

Abwicklung ohne Zusatzaufwand in Kosten und Zeit

In der folgenden Aufstellung, aus einem Kundenprojekt, welches das Ein-Kreditor-Modell von KKSC eingeführt hat, konnten sowohl die Prozesskosten als auch die Einkaufskosten massiv gesenkt werden.

	Anzahl der Bestellungen (Eine Bestellung pro Kreditor innerhalb 12 Monate)	Prozesskosten pro Bestellung	Prozesskosten pro Jahr
IST - Prozess	1.863	176 €	328.000 €

	Anzahl der Bestellungen (Eine Bestellung pro Kreditor innerhalb 12 Monate)	Prozesskosten pro Bestellung	Prozesskosten pro Jahr
Optimierter Prozess / KKSC Ein-Kreditor-Modell	1.863	49,66€	93.516€

		Senkung der EK Preise im Schnitt pro Bestellung	
Senkung Einkaufskosten / KKSC Ein-Kreditor-Modell	1.863	17%	66.810 €

Summe Savings / KKSC Ein-Kreditor-Modell	1.863		$234.484 + 66.810 = \underline{301.294 \text{ €}}$
---	-------	--	--





Haben Sie Fragen?

Nehmen Sie gerne mit uns Kontakt auf - wir freuen uns auf Sie!

So erreichen Sie uns!

einmalbedarfe.de
Philipp-Reis-Platz 1a
33602 Bielefeld

Telefon: +49 521 98 256 247
E-Mail: info@einmalbedarfe.de
Website: www.einmalbedarfe.de



KKSC|Ein-Kreditor-Modell
www.einmalbedarfe.de



KKSC|Ein-Kreditor-Modell
www.einmalbedarfe.de